



3-я Немецкая недели развития персонала в Киевской ТПП Приглашаем на открытый тренинг Ханса-Юргена Райхеля (Германия)

Тренинг по продажам для профессионалов

Двухдневный тренинг, 3-4 октября 2016 года (16 акад. часов)

Целевая аудитория:

- менеджеры продаж, специалисты в области сбыта, экспортеры
- все те, кто хочет научиться успешно продвигать свои идеи, товары и услуги

Тренинг от немецкого эксперта **Ханса-Юргена Райхеля** создан в формате **крэш-курса**, который за два дня позволит освоить главные навыки ведения эффективных продаж.

В ходе тренинга вы научитесь:

- заинтересовывать клиентов и продавать больше и эффективнее
- развивать лидерские качества в области продаж
- эффективно преподносить свой товар или услугу
- распознавать типичные ситуации и правильно реагировать
- привлекать и удерживать новых клиентов
- формировать устойчивую клиентскую базу

Профиль тренера Ханса-Юргена Райхеля

- директор по обучению и развитию сотрудников Центральной Европы, член команды управления в компании Eastman Kodak и DANKA Business Systems
- опытный бизнес тренер, член Международной Федерации Коучинга (International Coach Federation)
- один из основателей форума интегрального обучения «Креативного управления 9.0» (Führung 9 punkt 0)

В число клиентов тренера входят крупнейшие немецкие концерны, такие как Daimler AG, SAPAG, Fresenius AG, Heidelberger Druckmaschinen AG.

Дополнительная информация: [Тренинг по продажам для профессионалов](#)

Язык: английский с переводом на русский/украинский

Взнос:

2280 грн. (вкл. НДС) при регистрации до 26.09.2016

3000 грн. (вкл. НДС) при регистрации с 27.09.2016

Членам Киевской Торгово-промышленной палаты предоставляется **скидка 15%**

**Предприятиям, направляющим трех участников,
участие четвертого — бесплатно!**

Регистрация: по тел. **+380 (44) 2358296**, на сайте Центра бизнес-образования
<http://training-center.kiev.ua/> или пишите нам на e-mail: seminar@kiev-chamber.org.ua